

YUJIKOSAKA SELL SYSTEM



「小阪 裕司」講演会

「心の時代」にモノを売る方法

～見える人にしか見えない商売繁盛の仕組みづくり～

10月23日^金

講演内容

- 1、「売れない」のは何が原因か?
- 2、人の「買う」「行く」を生むメカニズムと、それに基づく商売の重点課題とは
- 3、商売に、明日からすぐ使える実践法

オラクルひと・しくみ研究所 代表 / 博士(情報学)

こ さ か ゆ う じ

小阪 裕司

山口大学卒業(美学専攻)後、大手小売業、広告代理店を経て、1992年オラクルひと・しくみ研究所を設立。人の「感性」と「行動」を軸にした独自のビジネス理論を研究・開発し、2000年からその実践企業の会「ワクワク系マーケティング実践会」を主宰。全都道府県及び海外から約千社が集う日本最大級の実践会組織として活動中。価格競争をしない・立地や業種・規模を問わない数千件の価値創造実例を生み出している。研究にも注力し、博士(情報学)を取得。九州大学等で客員教授を務める他、海外での研究発表も行う。学術研究と現場実践を合わせ持った独自の活動は、多方面から高い評価を得、産官学にまたがり年間80回以上の講義・講演を行う。日経MJ(日本経済新聞社)での500回を超える長寿連載コラム「招客招福の法則」が人気を博す他、連載・執筆多数。著書は最新刊「「お店」を変えずに「悦び」を変えろ!!」(フォレスト出版)はじめ、国内外において39冊。



ICHIGOICHIIE

"The dream" comes true by all means.

i-ichie.com

一期一会 拡大例会 10/23 金曜日

「小阪裕司 講演会」

会場 **市民会館崇城大学ホール**

熊本市中央区桜町1番3号

開場 **18:30** 開演 **19:00** 参加費 **2,000円**

応募締切り / 2015年10月20(火)まで ※当日券の販売はありません。

※募集定員に達し次第、お申し込みを締め切らせて頂きます。前売り券をご購入下さい。

■お申し込み・お問合せ

「一期一会 拡大例会事務局」 ☎ info@i-ichie.com

弁護士法人リーガル・プロ内

TEL 096-346-2768 FAX 096-346-3768

〒860-0863 熊本市坪井6丁目38番15号建峰ビル7F

■一期一会 拡大例会専用の銀行口座 / 肥後銀行清水支店 普通預金 1642931 名義「一期一会 拡大例会事務局 鹿瀬島正剛」